

## AREA SALES MANAGER (M/W/D) IM AUSSENDIENST NORDDEUTSCHLAND

**Ein starkes Team treibt uns an: Willkommen bei der Wieland Antriebstechnik GmbH & Co. KG dem ultimativen Partner für mechanische Systeme rund um Antrieb, Transport und Linearbewegung!**

**Was uns zu Ihrem bevorzugten Partner macht?** Ganz einfach: Unser umfassendes jahrzehntelanges Know-how, unser breites Sortiment aus Zahnriemen, Zahnriemenrädern, Zahnketten und Zahnketten-Rädern – und natürlich die volle Power unserer rund 60 Mitarbeitenden, für die erstklassiger Service und absolute Kundenorientierung ebenso selbstverständlich sind wie 100%ige Verlässlichkeit.

Auch in Zukunft wollen wir unsere Erfolgsgeschichte fortsetzen – und suchen deshalb nach engagierten Teamplayern, die Lust auf eine vielseitige Stelle mit einem vielfältigen Produktsortiment haben. Bei uns übernehmen Sie von Anfang an Verantwortung und stellen Ihr Können in abwechslungsreichen Aufgaben unter Beweis.

**Das klingt nach der perfekten Herausforderung für Sie?**

Dann legen Sie einen Zahn zu und verstärken Sie uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### Ihre Aufgaben:

- ✦ Begeistern Sie unsere B2B-Kunden auf allen Ebenen mit Ihrer technischen Beratung und Ihrem Vertriebsgeschick im Postleitzahlengebiet 0 - 34999
- ✦ Entwickeln Sie Ihr Vertriebsgebiet systematisch und nachhaltig weiter
- ✦ Erreichen Sie selbständig Ihre Vertriebsziele und setzen Sie neue Maßstäbe

### Ihr Profil:

- ✦ Abgeschlossenes Studium als Dipl. Ingenieur oder Techniker in der Fachrichtung Maschinenbau oder eine kaufmännische Ausbildung mit technischer Weiterbildung im Bereich Maschinenbau
- ✦ Vertriebsorientierte und technikaffine Persönlichkeit mit hoher Service- und Kundenorientierung
- ✦ Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im technischen Außendienst
- ✦ Mehrtägige Reisebereitschaft innerhalb ihres Vertriebsgebietes und Führerschein der Klasse B
- ✦ Wohnsitz innerhalb des Vertriebsgebietes oder Bereitschaft umzuziehen
- ✦ Idealerweise bestehende Branchenerfahrung in der Fördertechnik, Automatisierung oder dem Sondermaschinenbau
- ✦ Verhandlungssichere Deutschkenntnisse



## AREA SALES MANAGER (M/W/D) IM AUSSENDIENST NORDDEUTSCHLAND

### Darum entscheiden Sie sich für uns:

- ✦ Ein erschlossenes Vertriebsgebiet, das nur darauf wartet, von Ihnen weiter erobert zu werden
- ✦ Eine strukturierte Einarbeitung im Rahmen der Nachfolgeregelung, damit Sie von Anfang an durchstarten können
- ✦ Einen voll eingerichteten Arbeitsplatz im Home-Office, damit Sie flexibel und effizient arbeiten können
- ✦ Attraktive Vergütung und leistungsorientierte Prämien, die Ihren Einsatz belohnen
- ✦ Einen neutralen Firmenwagen der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung, damit Sie mobil und unabhängig sind

### Bei uns bringen Sie viel in Bewegung!

Lust auf eine Herausforderung mit viel Abwechslung durch unsere breite Produktpalette?  
Neugierig auf ein einzigartiges Team, in dem jede\*r auf eigene Weise zum Erfolg beiträgt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

**[bewerbung@wieland-antriebstechnik.de](mailto:bewerbung@wieland-antriebstechnik.de)**.

### Fragen zur Stelle oder zu Ihrer Bewerbung?

Dann freut sich Sascha Kubat auf Ihren Anruf unter: 05041 94270.

Wir sind gespannt darauf, Sie kennenzulernen!

